

Rúbrica : Elevator Pitch

Rúbrica : Elevator Pitch								
	Dimensiones	Destacado(7)	Habilitado(5)	En desarrollo(3)	No logrado(1)	Ponderación	Puntaje	Observaciones
I N F O R M E  D E L P L A N  D E L P R O Y E C T O	1. Oportunidad de negocio del producto y/o servicio	Presenta la solución de un problema, a quién afecta y a cuántos afecta (mercado seleccionado).	Presenta la solución de un problema, pero de manera incompleta a quién afecta y a cuántos afecta (mercado seleccionado).	Presenta la solución de un problema, pero no detalla a quién afecta y a cuántos afecta (mercado seleccionado).	No presenta la solución de un problema, ni detalla a quién afecta y a cuántos afecta (mercado seleccionado).			
		<input checked="" type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	25	1,8	
	2. Propuesta de valor del producto y/o servicio	Demuestra un completo dominio de la propuesta de valor, que incluye solución y beneficios.	Demuestra dominio de la propuesta de valor.	Demuestra poco dominio de la propuesta de valor.	No parece entender muy bien la propuesta de valor.			
		<input checked="" type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	25	1,8	
	3.- Aplicación de tecnología	Aplica tecnologías de información a la solución propuesta, incorporando un componente innovador a la solución aplicada, la cual explica claramente de qué manera la implementará.	Aplica tecnologías de información a la solución propuesta, incorporando elementos tradicionales a la solución aplicada, la cual explica claramente de qué manera la implementará.	Aplica tecnologías de información a la solución propuesta, incorporando elementos tradicionales a la solución aplicada, pero no tiene claridad de qué manera la aplicará o bien resulta poco factible su implementación.	No considera el uso de tecnología de información en la solución propuesta y tampoco muestra claridad de qué manera llevará a cabo su implementación.			
	<input checked="" type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	20	1,4		
	4. Destrezas verbales	Se expresa claramente, de manera fluida y dentro del tiempo establecido.	Se expresa claramente y dentro del tiempo establecido.	Se expresa con escasa claridad y no respeta el tiempo establecido.	No se puede entender lo que expresa y no respeta el tiempo establecido.			
		<input checked="" type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	15	1,1	
P R E S E L E N T P A L C A I O N	5. Manejo expositivo	Demuestra total preparación del tema, manifestando ensayo y práctica. La presentación personal, es la adecuada, muy profesional.	Demuestra ensayo y práctica. La presentación personal, es la adecuada.	Demuestra ensayo y práctica. La presentación personal, no es la adecuada.	Demuestra nula preparación del tema. La presentación personal no es la adecuada.			
		<input checked="" type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	<input type="radio"/>	15	1,1	
Puntaje Total						100	<b>7,0</b>	<b>Nota final</b>